

# מקטורִינג <

## כלי פיננסי מרכזי עבור יצואנים בצמיחה



יהון טיקטין

עבור הפירמה - מימון חוץ בנקאי באמצעות פקטורינג מאפשר לפירמה ליהנות מהנחה על תשלום מזומן אשר מקטינה את העלויות השוטפות ולהפנות משאבים ותשומות לפעילות העסקית. הפעילות העיקרית של הפקטורינג היא בתחומים: מימון יצוא, מימון מקומי, מימון ספקים ומימון יבוא. מימון באמצעות פקטורינג מתאים במיוחד לחברות ועסקים הפועלים בשוק בו קיים פער בין מועד התשלום לספקים לבין מועד קבלת התשלום מהלקוחות, ובענפים בהם עלויות הייצור או השירות גבוהות. לאחרונה החל הפקטורינג להשתלב כאמצעי מימון חוץ בנקאי גם בתחום הנדל"ן. הוא מאפשר ליצואן להמשיך את פעילותו העסקית בראש שקט עם תזרים מזומנים חזק, ולתת למומחים הפיננסיים לנהל את תהליך ההתחשבות וסיכוני היצואן מול הלקוח בחוץ לארץ.

\*הכותב הוא מנכ"ל חברת גלובל פקטורינג

פקטורינג לכלל העולם בשווי של כאלף ש"ח. הפקטורינג מהווה עבור הפירמה כלי מימוני נוסף למימון הרגיל של המערכת הבנקאית. הוא מאפשר "תפירת חליפה אישית" לפירמה, אשר נגזרת מצרכי היצואן שלה, מהענף בו היא פועלת ומאיכות הלקוחות. הפקטורינג, בניגוד למערכת הבנקאית, מעניק אשראי בהסתמך על פעילות עכשווית, היקף ואיכות הלקוחות והמוצר של הפירמה. זאת, לעומת המערכת הבנקאית אשר מאשרת מימון אשראי על בסיס ביצועי העבר של הפירמה ובכללם רווחיות והצגת היקף ההון בדוחות הפיננסיים. הפקטורינג מהווה בנוסף גם פתרון סלקטיבי לאבטחת היצואן עבור חייבים נבחרים, בניגוד לחברות ביטוח היצואן הדורשות לבטח את כל תיק החייבים. היצואן שכיום מוצא מקורות מימון עצמאיים, יוכל להעביר את האחריות על המימון לחברות הפקטורינג שמתמחות בכך. כך יוכל היצואן להפנות כוח אדם ומשאבים פיננסיים שעד כה עסקו בגביה, לתחומי מחקר, פיתוח, שיווק ושיפור השירות. בשנים האחרונות אנו עדים לעלייה משמעותית בהיקף הפקטורינג בישראל ובעולם. פלחי שוק חדשים שעד כה טרם עשו שימוש בפקטורינג מגלים את יתרונותיו

יצואן המוכר את תוצרתו ללקוח בשווקי חו"ל מערביים חשוף לסיכונים רבים המערערים עליו קשיים: השינוי או הירידה בשער המטבע בו נקובה החשבונית, החשש אצל היצואנים בדבר הבטחת התשלום לסחורה הנשלחת מעבר לים, וכתוצאה מכך גובר הצורך במכתבי אשראי על מנת לנטרל ככול שניתן את סיכון היצואן. בנקודה זו נכנס לתמונה אמצעי הפקטורינג המהווה כלי מימון משמעותי ומרכזי. יצואן אשר יבחר להיעזר בפקטורינג ככלי מימון חוץ בנקאי, ייהנה מהאפשרות לעבוד ב-OPEN ACCOUNT (ללא צורך במכתבי אשראי) תוך נטרול סיכון היצואן ובמתן אשראי ללקוח שלו בחו"ל של עד 150 ימים. בנוסף, ייהנה היצואן מקבלת 85% מהתשלום מיידיית עם הוצאת החשבונית ומשלוח הסחורה במטבע החשבונית, דבר המאפשר המרת המט"ח לשקלים באותו המועד והגנה מפני התנודתיות בשער. ניהול היצואן על ידי גוף מתמחה יאפשר ליצואן ליהנות מתזרים מזומנים תדיר המנוהל באופן מקצועי ויעיל. בימים אלו, מציעים, מכון הייצוא בשיתוף חברת גלובל פקטורינג תוכנית פקטורינג ייחודית לייצואנים חברי מכון הייצוא. במסגרת התוכנית זכאים הייצואנים שיצטרפו לתוכנית המימון, לקבל חינם בדיקת קווי